



# **QUAN HỆ KINH TẾ - THƯƠNG MẠI VIỆT NAM – LIÊN BANG NGA**

**Tiến sỹ Nguyễn Chí Tâm  
Vụ trưởng Vụ Thị trường châu Âu  
Bộ Công Thương**

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## **1. Vị trí địa lý, cơ cấu hành chính:**

- Liên bang Nga nằm ở phần phía Đông châu Âu và phía Bắc châu Á, với diện tích 17.075 triệu Km<sup>2</sup>.
- Biên giới quốc gia: Phía Tây - Bắc giáp Phần Lan, Estonia, Latvia; phía Tây - giáp Litva, Belarus, Ucraina; phía Nam - giáp Georgia, Azerbaijan, Kazakhstan, Trung Quốc, Mông Cổ; phía Đông - giáp Nhật Bản; phía Đông - Bắc giáp Mỹ.
- Dân số: 140 triệu người.
- Thủ đô: Moscow với dân số 13 triệu người.
- Thành phần dân tộc: trên lãnh thổ Liên bang Nga có trên 100 dân tộc sinh sống. Người Nga chiếm trên 80% dân số.

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## 2. Thể chế chính trị và cơ cấu quyền lực:

- Tuyên bố về chủ quyền quốc gia được đưa ra ngày 12/ 6/ 1992 và lấy ngày này là ngày Quốc khánh.
- Đứng đầu Nhà nước là Tổng thống, nhiệm kỳ 4 năm, không quá 2 nhiệm kỳ liên tục cho mỗi đời Tổng thống. Từ 2010 trở đi, nhiệm kỳ Tổng thống sẽ là 6 năm. Tổng thống đương nhiệm: Medvedev

Cơ quan lập pháp (*Nghị viện hai cấp*):

- \* Thượng viện (Hội đồng Nhà nước)
- \* Hạ viện (DUMA Quốc gia - Quốc hội)

Cơ quan hành pháp:

- Chính phủ Liên bang Nga
- Thủ tướng đương nhiệm: ông V. Putin (Cựu Tổng thống).

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## **3. Tiềm năng Kinh tế LB Nga**

Một số chỉ tiêu kinh tế vĩ mô cơ bản của LB Nga

*Đơn vị: tỷ USD*

	2006	2007	2008
Tăng trưởng GDP	6,7	8,1	6
Dự trữ vàng và ngoại tệ	300	550	600
Kim ngạch XNK	439,5	552,1	778
Xuất khẩu	302	352,4	476
Nhập khẩu	137,5	199,7	302
Lạm phát (%)	9,7	11,9	13,9
Quỹ bình ổn	0,9	164	170

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## **3. Tiềm năng Kinh tế LB Nga**

LB Nga là một quốc gia lớn nhất thế giới về lãnh thổ với diện tích trên 17 triệu Km<sup>2</sup>, chiếm 1/6 diện tích toàn cầu, có những tiềm năng vô cùng to lớn về tài nguyên thiên nhiên. Với trữ lượng 47,6 nghìn tỷ m<sup>3</sup> khí đốt, LB Nga chiếm 27,6% trữ lượng khí đốt toàn thế giới, dầu mỏ trữ lượng 60 tỷ thùng (chiếm 4,7% trữ lượng của thế giới) đã giúp Nga có được vai trò và tiếng nói về an ninh năng lượng toàn cầu, nhất là trong phạm vi Châu Âu.

Tổng thu nhập quốc nội (GDP) tăng trưởng bình quân mỗi năm từ 6- 7%. Xét về mặt trị giá, tổng thu nhập quốc nội của Nga xếp vào vị trí thứ 7 trên thế giới và đạt 2,2 nghìn tỷ USD (tính theo sức mua), với mức thu nhập bình quân đầu người 15.800 USD/đầu người.

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## 4. Kinh tế Nga dưới tác động của Khủng hoảng tài chính và suy thoái kinh tế toàn cầu;

- Từ tháng 10/2008 ảnh hưởng xấu và rất xấu của khủng hoảng tài chính-kinh tế toàn cầu đã lan toả tới nền tài chính-kinh tế Nga. Bất chấp các dự báo và hi vọng trước đó về độ bền vững của nền tài chính hùng mạnh với quỹ dự trữ vàng ngoại tệ của LB Nga đứng thứ 3 trên thế giới đạt gần 600 tỉ USD, vào đầu tháng 8 năm 2008, nền kinh tế - thương mại của Nga từ tháng 10/2008 đã bắt đầu chung chiêng và bước vào giảm sút. Giá dầu thô giảm hai phần ba so với các tháng trước đã và đang đánh mạnh vào nguồn thu của nước Nga mà XK dầu khí, nhiên liệu những năm gần đây đứng đầu thế giới và chiếm đến 70% kim ngạch XK hàng năm. Hệ lụy của khủng hoảng đã và đang lan nhanh trong hệ thống ngân hàng (trong tháng 10/2008 đến 288/971 các ngân hàng Nga rơi vào tình trạng thua lỗ ở mức 69 tỉ rúp);

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## **4. Kinh tế Nga dưới tác động của Khủng hoảng tài chính và suy thoái kinh tế toàn cầu (Tiếp);**

Chính quyền Nga đã và đang thực hiện một số các biện pháp chính sách như : Đến 10/11 chi 6000 tỉ rúp (= 13,9% GDP) để hỗ trợ các ngành kinh tế và tiếp tục huy động không chỉ từ quỹ ngoại tệ, mà còn từ quỹ dự phòng, quỹ phúc lợi khi cần thiết cho các mục tiêu khác nhau; Giảm thuế XK, đặc biệt dầu khí, ngũ cốc; giảm thuế doanh thu, thuế lợi nhuận cho các doanh nghiệp; tăng lãi xuất tín dụng để giữ đồng vốn, tránh chảy ra nước ngoài; kiểm soát chặt hoạt động tài chính tiền tệ; giảm NK thông qua hạn chế cota và thông qua các hàng rào kỹ thuật; giảm cấp cota lao động nước ngoài vào Nga; hỗ trợ những người lao động bị mất việc làm ở mức 4900rúp/tháng người trong vòng 1 năm:...

# *Phần I: Đại cương về nước Nga*

## **5. Dự báo kinh tế Nga năm 2009:**

- Với một nền kinh tế gắn chặt với tổ hợp nhiên – nguyên liệu, hiện kinh tế Nga có 3 kịch bản phát triển đã được Bộ phát triển kinh tế Nga sơ bộ đưa ra dựa trên dự báo 3 khả năng giá dầu thô.
- Kịch bản 1 dựa trên dự báo lạc quan hơn cả là giá dầu thô sẽ ở mức 60 và trên 60 USD/thùng. Trong trường hợp này tỉ giá Rúp/USD là 32/1 và GDP sẽ tăng trưởng ở mức 3 - 3,5%; Kịch bản 2 là kịch bản được nhìn nhận và đánh giá là có khả năng xảy ra hơn cả dựa trên giá dầu thô ở mức 50 USD và tỉ giá Rúp/USD sẽ là 35/1, khi đó tăng trưởng GDP chỉ còn ở mức 2,5 - 3%; Kịch bản 3 dự tính cho một khả năng xấu hơn cả, nhưng không thể khẳng định là sẽ không xảy ra, khi giá dầu thô giảm xuống đáy nguy hiểm là 30-25 USD/thùng, tỉ giá Rúp/USD sẽ là 39-40/1 và GDP sẽ chỉ còn tăng trưởng ở mức dưới 2,5%.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

### 1. Phân kỳ quan hệ kinh tế - thương mại Việt nam – LB Nga:

- a/ Thập kỷ 90 thế kỷ 20 – là giai đoạn khó khăn của quá trình chuyển đổi. Liên xô tan rã với biết bao hậu quả và tác động nhiều mặt. Việt nam triển khai và đẩy mạnh sự nghiệp đổi mới và hội nhập.
- b/ Giai đoạn 2001 – 2005 – là giai đoạn phục hồi và củng cố quan hệ Việt – Nga, tạo lập cơ sở quan hệ đối tác chiến lược với mốc là chuyến thăm Việt nam lần đầu tiên của Tổng thống Nga V. Putin và 2 nước ký Tuyên bố về quan hệ Đối tác chiến lược.
- c/ Giai đoạn 2006 - đến nay – tăng cường quan hệ đối tác chiến lược toàn diện, với các chuyến thăm Việt nam của Tổng thống LB Nga Putin tháng 6.2006, các chuyến thăm LB Nga tháng 9.2007 của Thủ tướng Nguyễn Tấn Dũng và Chủ tịch Nước Nguyễn Minh Triết tháng 10 năm 2008.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

### 1. Phân kỳ quan hệ kinh tế - thương mại Việt nam – LB Nga:

- a/ Thập kỷ 90 thế kỷ 20 – là giai đoạn khó khăn của quá trình chuyển đổi. Liên xô tan rã với biết bao hậu quả và tác động nhiều mặt. Việt nam triển khai và đẩy mạnh sự nghiệp đổi mới và hội nhập.
- b/ Giai đoạn 2001 – 2005 – là giai đoạn phục hồi và củng cố quan hệ Việt – Nga, tạo lập cơ sở quan hệ đối tác chiến lược với mốc là chuyến thăm Việt nam lần đầu tiên của Tổng thống Nga V. Putin và 2 nước ký Tuyên bố về quan hệ Đối tác chiến lược.
- c/ Giai đoạn 2006 - đến nay – tăng cường quan hệ đối tác chiến lược toàn diện, với các chuyến thăm Việt nam của Tổng thống LB Nga Putin tháng 6.2006, các chuyến thăm LB Nga tháng 9.2007 của Thủ tướng Nguyễn Tấn Dũng và Chủ tịch Nước Nguyễn Minh Triết tháng 10 năm 2008.

# *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

## **2. Trao đổi thương mại:**

Đơn vị tính: Triệu USD

	<b>Tổng số</b>	<b>Xuất khẩu</b>	<b>Nhập khẩu</b>
2002	687	187	500
2003	651	160	491
2004	887	216	671
2005	1020	252	768
2006	869	413	456
2007	1010	458	552
2008	1642	672	970
6T/ 2009	820	180	640

# *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

## **2. Trao đổi thương mại:**

Cơ cấu sản phẩm trao đổi thương mại:

- Về cơ bản Việt nam xuất sang LB Nga các mặt hàng công nghiệp nhẹ tiêu dùng như dệt may, giày dép, nông sản nhiệt đới, thủy hải sản, thủ công mỹ nghệ, v.v.. và nhập khẩu các mặt hàng phục vụ sản xuất trong nước như xăng dầu, sắt thép, phân bón, hoá chất, máy, thiết bị và phụ tùng, v.v...

# *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

## **2. Trao đổi thương mại:**

### **c. Đặc điểm thị trường Nga - thuận lợi và khó khăn**

#### **Thuận lợi:**

- Việt Nam và LB Nga đã thiết lập quan hệ đối tác chiến lược. Hai nước là bạn hàng truyền thống của nhau. Danh mục hàng hóa xuất khẩu của Việt Nam sang Nga và của Nga sang Việt Nam không những không mang tính cạnh tranh mà còn bổ trợ cho nhau và thiết yếu cho nhu cầu sản xuất và tiêu dùng của mỗi nước.
- Liên bang Nga có nền chính trị ổn định, với một nền kinh tế lớn, một thị trường mở và giàu tiềm năng.
- Nền tảng quan hệ chính trị, văn hoá – nhân văn truyền thống giữa 2 nước là cơ sở tin cậy cho sự phát triển quan hệ kinh tế - thương mại song phương.

# *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

## **2. Trao đổi thương mại:**

### **c. Đặc điểm thị trường Nga - thuận lợi và khó khăn**

#### **Khó khăn:**

- Vì là thị trường mở, thông thoáng nên, dễ kiếm lời, nhưng cũng tiềm ẩn nhiều rủi ro, do vậy khi vào thị trường này buộc mọi đối tác phải đối đầu với cạnh tranh cả về phương diện hàng hóa cũng như đầu tư, đôi khi gay gắt;
- Còn có trở ngại trong cơ chế thanh toán (nhất là đối với doanh nghiệp vừa và nhỏ), thanh toán bằng tín dụng thư ít phổ biến, tỷ lệ thanh toán qua L/C còn thấp;
- Việc áp dụng các hàng rào thuế quan và phi thuế quan để điều tiết xuất nhập khẩu còn khá phổ biến và khó dự báo trước (như đưa ra các lệnh hạn chế và cấm nhập khẩu hàng hóa: nông sản, thủy, hải sản và thịt đông lạnh);

## ***Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga***

### **3/ Quan hệ đầu tư:**

**Tính đến hết năm 2008, LB Nga đứng vị trí thứ 25 trong tổng số các quốc gia và vùng lãnh thổ đầu tư vào Việt Nam, có 59 dự án với tổng vốn đăng ký đạt 376,36 triệu USD và vốn thực hiện đạt trên 233 triệu USD tập trung vào các lĩnh vực trồng và chế biến cao su, vận tải biển, sản xuất vật liệu xây dựng, chế biến thực phẩm, dầu khí.**

**Việt Nam có 11 dự án đầu tư vào Nga với số vốn trên 34 triệu USD, chủ yếu vào lĩnh vực chế biến thực phẩm, may mặc, giày dép và sản xuất đồ gỗ.**

**6 tháng/ 2009, LB Nga có 2 dự án đầu tư mới vào Việt Nam với tổng vốn đăng ký đạt 329,8 triệu USD, đứng thứ 5 trong số 35 nước có đầu tư trực tiếp tại Việt Nam trong 6 tháng đầu năm 2009**

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

### 4/ Hợp tác công nghiệp::

#### 4.1 Hợp tác trong lĩnh vực Dầu khí

- a) Hợp tác với Zarubezhneft: Xí nghiệp liên doanh Vietsovpetro (VSP) trong 25 năm hoạt động, luôn đạt được nhiều thành tích trong việc tìm kiếm thăm dò, khai thác dầu khí, mang lại hiệu quả kinh tế cao cho cả hai phía tham gia liên doanh, góp phần quan trọng vào sự nghiệp phát triển kinh tế của Việt Nam. Hiện nay VSP đang tiếp tục khai thác mỏ Bạch Hổ và mỏ Rồng, sản lượng năm 2007 là 8,7 triệu tấn dầu và 1,5 tỷ m<sup>3</sup> khí, sản lượng dự kiến năm 2008 là 7,1 triệu tấn dầu và 1,4 tỷ m<sup>3</sup> khí.
- b) Hợp tác với Gazprom: Hợp đồng dầu khí lộ 112 ký năm 2000 đang được PVN và Gazprom triển khai tích cực, đã phát hiện khí tại giếng khoan Báo vàng.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

4/ Hợp tác công nghiệp::

4.2. Hợp tác trong lĩnh vực năng lượng điện:

Tập đoàn điện lực Việt Nam (EVN) tích cực hợp tác với LB Nga trong các lĩnh vực điện như: cải tạo, nâng cấp các nhà máy điện cũ do Liên xô (cũ) giúp đỡ xây dựng và đầu tư xây dựng các công trình điện thủy điện, nhiệt điện mới. EVN đã tiếp xúc với Tập đoàn Mosenergoremont, Tập đoàn SOIUZ, Công ty EMOS của LB Nga để trao đổi khả năng hợp tác trong lĩnh vực cải tạo và nâng cấp các nhà máy điện cũ do Liên xô (cũ) giúp đỡ xây dựng.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

### 4.3. Hợp tác trong lĩnh vực than và khoáng sản

#### a) Về hợp tác khai thác than:

Trong thời gian qua, Tập đoàn Công nghiệp Than và Khoáng sản Việt Nam (Vinacomin) đã hợp tác chặt chẽ với các đối tác của Liên bang Nga trong các lĩnh vực cơ khí chế tạo, nhập khẩu phụ tùng, thiết bị hầm lò và khai thác.

#### b) Về hợp tác khai thác khoáng sản:

Viện thiết kế các xí nghiệp khai thác mỏ quặng sắt GIP-RORUDA đã thực hiện xong hợp đồng tư vấn kỹ với Tổng công ty thép Việt Nam (VSC) ngày 25/12/2006 về lập báo cáo tiền khả thi cho dự án khai thác quặng sắt Thạch Khê. OAO "Rusal" của Nga đề nghị được hợp tác với Vinacomin trong việc khai thác các mỏ bôxít, than và các nguồn thủy điện và xây dựng tại Việt Nam một tổ hợp sản xuất, chế biến nhôm.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

### 4.4. Cơ khí chế tạo:

Tổng Công ty Máy và Thiết bị công nghiệp (MIE) đã tổ chức các cuộc tiếp xúc để tìm kiếm cơ hội hợp tác với một số hãng và nhà sản xuất của Liên bang Nga trong lĩnh vực sản xuất, chế tạo thiết bị thủy điện phục vụ các dự án thủy điện.

Tổng công ty Máy động lực và Máy nông nghiệp (VEAM) đã tiến hành đàm phán hợp tác bước đầu với nhà máy Ô tô ZIL và GAZ của LB Nga về khả năng cung cấp các bộ linh kiện xe tải nhỏ có trọng tải dưới 5T và chuyển giao công nghệ lắp ráp cho VEAM.

Tổng công ty Ô tô Việt Nam trong năm qua đã có trao đổi và hợp tác bước đầu với KAMAZ để nhập khẩu một số khung xe buýt của các đối tác Nga.

Vinacomin tiếp tục hợp tác chặt chẽ với hãng KAMAZ để sản xuất lắp ráp ô tô tải nặng, xe chuyên dụng cho mỏ.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

5/ Đánh giá chung:

Nhìn chung quan hệ hợp tác Việt-Nga trong lĩnh vực thương mại và công nghiệp thời gian đã có những bước phát triển tích cực. Tuy nhiên kết quả đạt được chưa tương xứng với tầm quan trọng chiến lược.

Mặc dù phía Việt Nam luôn tìm kiếm cơ hội, đề xuất hợp tác, liên doanh sản xuất tại Việt Nam và chuyển giao công nghệ trong các lĩnh vực công nghiệp mà Nga có thế mạnh như: chế tạo máy, thiết bị vận chuyển, thiết bị năng lượng; luyện kim; khai thác mỏ, nhưng cho tới nay hợp tác Việt - Nga về cơ bản vẫn chỉ kế thừa các dự án, những định hướng và hình thức đã có từ thời Liên Xô cũ, chưa hình thành được dự án nào mới có tầm cỡ quốc gia.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

5/ Đánh giá chung:

Nguyên nhân khách quan: Trong giai đoạn những năm 90 của thế kỷ trước cả hai nước chuyển từ nền kinh tế tập trung (bao cấp) sang cơ chế kinh tế thị trường thay thế cơ chế hợp tác cũ trong quan hệ Việt nam – Liên xô và khối SÉV, các mối quan hệ đối tác kinh doanh đã dần bị mai một và về cơ bản bị thay thế bởi những quan hệ đối tác thứ 3, hoặc được duy trì thì không phát huy và thích ứng được với điều kiện mới.

Nguyên nhân chủ quan: Doanh nghiệp 2 bên tham gia quan hệ thương mại chủ yếu vẫn là doanh nghiệp vừa và nhỏ với quy mô năng lực nguồn vốn có hạn, còn ngại khó, dè chừng quá mức những rủi ro, chưa mạnh dạn đi sâu tìm hiểu nắm bắt thông tin, nhu cầu hợp tác, tận dụng cơ hội, dũng cảm vượt qua những rào cản về tâm lý để hợp tác với nhau.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

6/ Phương hướng hợp tác:

LB Nga là một cường quốc, có vị vai trò và trí quan trọng trong quan hệ quốc tế. Phát triển và tăng cường quan hệ đối tác chiến lược với LB Nga là định hướng ưu tiên trong chính sách đối ngoại của Đảng và Nhà nước ta.

Việt Nam và LB Nga có quan hệ hữu nghị truyền thống từ nhiều năm qua.

Từ năm 2000 đến nay, nước Nga dưới sự lãnh đạo của Tổng thống Putin đã dần đi vào ổn định, phục hồi và phát triển, trong tương lai gần LB Nga chắc chắn sẽ phát triển mạnh về mọi mặt và sẽ dành lại được vị trí cường quốc của mình.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

6/ Phương hướng hợp tác:

*6.1. Hợp tác về Dầu khí:*

LB Nga là cường quốc về dầu khí với trữ lượng dồi dào, có sản lượng khai thác và thị phần quan trọng trong thị trường dầu khí quốc tế, có kinh nghiệm, công nghệ và tài chính để phát triển các dự án dầu khí.

Đẩy mạnh hướng hợp tác chiến lược này vừa là để tiếp tục truyền thống hợp tác hai bên, góp phần quan trọng trong việc đảm bảo an ninh năng lượng, lợi ích đất nước, vừa tranh thủ yếu tố Nga để bảo vệ quyền lợi và chủ quyền của ta.

Tiếp tục hợp tác tìm kiếm thăm dò và khai thác dầu khí trên cơ sở Vietsovpetro sau năm 2010 tại các khu vực mỏ Bạch Hổ, Rồng và các lô khác ở Việt Nam, LB Nga và nước thứ ba.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

6/ Phương hướng hợp tác:

6.2. Hợp tác về năng lượng điện:

- Đầu tư, xây dựng các công trình năng lượng mới của Việt Nam; kể cả việc LB Nga tham gia đầu tư một số công trình điện theo hình thức BOT.
- Cải tạo, nâng cấp, phục hồi các công trình điện do Nga giúp đỡ xây dựng trước đây bằng nguồn vốn ODA mà Nga có thể dành cho Việt Nam.
- Chuyển giao công nghệ sản xuất các cấu kiện, thiết bị cơ khí thủy công cho các dự án điện.
- Đào tạo chuyên gia, giúp Việt Nam lập các báo cáo nghiên cứu khả thi, chuẩn bị xây dựng nhà máy điện nguyên tử đầu tiên của Việt Nam sau năm 2015.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

6/ Phương hướng hợp tác:

### 6.3 Hợp tác thương mại

- Triển khai có hiệu quả “ Kế hoạch phối hợp hành động trung hạn Việt – Nga về thương mại và đầu tư đến năm 2012” nhằm nâng kim ngạch trao đổi thương mại song phương lên 2 tỷ USD vào năm 2012.
- Tăng cường XTTM, quảng bá hàng hóa Việt Nam tại LB Nga; thành lập các TTTM Việt Nam tại các thành phố của LB Nga; Tổ chức Triển lãm Quốc gia tại LB Nga;
- Tăng cường hợp tác trao đổi thông tin - kỹ thuật trong lĩnh vực kiểm dịch động thực vật, các tiêu chuẩn kiểm dịch và vệ sinh an toàn thực phẩm;
- Hoàn thiện hệ thống thanh toán XNK.

## *Phần II: QH Kinh tế Việt Nam – Nga*

6/ Phương hướng hợp tác:

6.4. Hợp tác đầu tư

Nhưng năm gần đây LB Nga đã dần phục hồi lại tiềm lực kinh tế của mình, doanh nghiệp 2 bên cần tranh thủ hút đầu tư của các tập đoàn kinh tế lớn có tiềm năng của LB Nga vào Việt Nam trong các lĩnh vực dầu khí, năng lượng, khai khoáng, viễn thông. chế tạo máy, xây dựng hạ tầng, giao thông vận tải, đầu tư xây dựng các khu du lịch cao cấp... ; chủ động đề xuất các giả pháp về nguồn vốn, cơ chế hợp tác phù hợp với đặc thù của từng lĩnh vực cụ thể và với các cam kết quốc tế trong tiến trình hội nhập.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

1. Chính phủ chỉ đạo các Bộ, ngành và Doanh nghiệp quán triệt tinh thần:

Coi trọng quan hệ đối tác chiến lược Việt-Nga không chỉ về mặt chính trị mà phải thể hiện cả trong quan hệ hợp tác kinh tế - thương mại và khoa học - kỹ thuật. Xây dựng quan hệ kinh tế - thương mại trở thành nền tảng trong quan hệ đối tác chiến lược;

Trân trọng và phát huy yếu tố hữu nghị truyền thống sẵn có, vì đây là cơ sở vững chắc để phát triển quan hệ hợp tác toàn diện và tin cậy lẫn nhau giữa hai nước trên nguyên tắc bình đẳng, cùng có lợi;

Kết hợp hài hòa lợi ích kinh tế và lợi ích chính trị;

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

2. Củng cố, kiện toàn tổ chức, hoàn thiện bộ máy, nâng cao hiệu quả hoạt động và vai trò của UBLCP Việt Nga.
3. Nâng cao vai trò của Phòng Thương mại và Công nghiệp Việt nam, Cục XTTM Bộ Công Thương tăng cường tổ chức hội thảo, tọa đàm, đối thoại, trao đổi thông tin giữa các địa phương và doanh nghiệp của hai nước, xây dựng chính sách hỗ trợ tài chính cho các chương trình xúc tiến thương mại của các ngành hàng vào thị trường Nga.
4. Củng cố và nâng cao hiệu quả hoạt động của Thương vụ Việt Nam tại LB Nga.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

5. Ngân hàng Nhà nước phối hợp với Phía LB Nga nghiên cứu và xây dựng cơ chế thanh toán phù hợp theo thông lệ quốc tế và đặc thù của mỗi nước.
6. Xem xét cơ chế hỗ trợ các doanh nghiệp đầu tư công nghệ, thiết bị hiện đại để có thể nâng cao sức cạnh tranh của sản phẩm của mình trên thị trường Nga, tập trung vào việc nâng cao chất lượng, hạ giá thành sản phẩm, đầu tư thích hợp cho quảng bá thương hiệu.
7. Tập trung phát triển hợp tác có hiệu quả trong các lĩnh vực công nghiệp mũi nhọn mà phía LB Nga có thế mạnh. Xây dựng cơ chế, chính sách hỗ trợ, thúc đẩy từ phía Nhà nước.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

8. Đẩy mạnh việc triển khai thực hiện Danh mục các nhiệm vụ ưu tiên trong hợp tác Việt – Nga; định kỳ tổ chức tổng kết, đánh giá kết quả thực hiện.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

## Các đề nghị với Phía Nga:

1. Trong thời gian tới đây, để có thể nâng cao hiệu quả trong hợp tác kinh tế-thương mại và đầu tư, các doanh nghiệp Nga cần đổi mới cách thức tiếp cận để hợp tác, đầu tư tại Việt Nam.
2. Đề nghị phía Nga (Cục Kiểm dịch động thực vật thuộc Bộ Nông nghiệp Nga) tiếp tục tháo dỡ và tiến tới dỡ bỏ hoàn toàn lệnh cấm nhập thủy, hải sản đối với các doanh nghiệp của Việt Nam và tăng thêm các cảng nhập khẩu mặt hàng trên, đồng thời tạo điều kiện thuận lợi cho các nhà nhập khẩu Nga nhập khẩu thủy, hải sản của Việt Nam.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

## Các đề nghị với Phía Nga:

3. Để chuẩn bị cho kế hoạch phát triển nguồn điện chạy than giai đoạn 2006-2015, đề nghị phía Nga tạo điều kiện cho EVN và Vinacomin có thể mua than theo hợp đồng dài hạn với các công ty khai thác, sản xuất than vùng Xibiri, hoặc liên doanh với doanh nghiệp Nga khai thác mỏ than tại Nga và xuất khẩu về Việt Nam
4. Tham gia vào cộng đồng các nhà tài trợ ODA cho Việt Nam, trước hết để khôi phục, cải tạo các công trình hợp tác trước đây giữa hai nước, tiến tới thực hiện các dự án hợp tác hai bên cùng quan tâm.

# Phần III: Giải pháp và kiến nghị

## Các đề nghị với Phía Nga:

5. Ưu tiên trong việc cung cấp nguyên liệu luyện kim cho Việt Nam như phôi thép, thép phế, than mỡ, than coke, các sản phẩm thép đặc biệt khác và hợp tác với Tổng công ty Thép Việt Nam đầu tư xây dựng nhà máy thép đặc biệt tại Việt Nam.
6. Hợp tác đầu tư thành lập nhà máy liên doanh sản xuất máy kéo nhỏ (04 bánh, động cơ từ 24-40 HP) tại Việt.

# **Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác**

## 1/ Danh sách xuất khẩu thủy sản và thịt vào Nga

Danh sách các doanh nghiệp Việt nam được xuất khẩu thịt sang Nga. ( Thời điểm : tháng 5 năm 2009 )

- 1.QD/TY-KDCông Ty Vinalivesko chế biến thịt Hải PhòngTP Hải Phòng ,Tỉnh Hải Phòng, Huyện An Hải Vĩnh Yên
- 2.QD/TY-KDCông Ty chế biến hàng Nông sản và thịt Nam ĐịnhTP Nam Định, Tỉnh Nam Định
- 3.QD/TY-KDCông Ty chế biến hàng Nông sản và thịt tỉnh Ninh BìnhTP Ninh Bình, Tỉnh Ninh Bình
- 4.QD/TY-KDCông Ty XNK VissanTPHCM, 420 Nơ Trang Long, Bình Thạnh
- 5.QD/TY-KDXí Nghiệp Chế biến hàng Đông lạnh XK Tiền Giang – LiberekoTỉnh Tiền Giang, huyện Châu Thành
- 6.QD/TY-KDCông Ty chế biến hàng XK thịt Thái Bình TP Thái Bình Tỉnh Thái Bình
- 7.QD/TY-KDCông Ty thịt Thái BìnhTP Thái Bình Tỉnh Thái Bình
- 8.QD/TY-KDLiên hiệp thịt Minh HiềnTrung tâm Hà Đông, Tỉnh Hà tây
- 9.QD/TY-KDCông Ty chế biến thịt HN ( LIPROCO ) Hà Nội, Quận Thanh Trì, Phường Lĩnh Nam

# ***Phần IV: Phụ lục -Thông tin khác***

2/ Danh sách xuất khẩu thủy sản vào Nga

1DL 34BASEAFOOD – F34

2DL 36Hung Vuong Vinh Long Co.Ltd

3DL 69 Hiep Thanh Seafood Joint Stock Co

4DL 75SJC “Viet An “ – ANVIFISH Co.( Viet Thang Factory )

5DL 126Hung ca Co., Ltd

6DL 144Rach Gia KISIMEX Factory

7DL 183Mekongfish Co. Ltd

8DL 252JSC “ Viet Phu Foods and Fish

9DL 266Ngoc Tung Co.,Ltd

10DL 279Thien Tue Co., Ltd

11DL 286Con Dao Seaproducts and Import Export Company ( COIMEX )

12DL 308Hung Vuong Corporation ( HV Corp. )

13DL 333Faquimex Co.

## ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

2/ Danh sách xuất khẩu thủy sản vào Nga

14DL 344Huy Nam Seafoods Co., Ltd

15DL 359JSC “ Viet An “ – ANVIFISH Co. ( Factory An Thinh)

16DL 374WORKSHOP I SEAPRODEX Minh Hai

17DL 409Kien Cuong Seafood Co., Ltd

18DL 500JSC “ Vinh Hoan “

19HK 52Hai Thanh Co., Ltd

20HK 67TRUNG SON FOODSTUFF CORPORATION – Trung Son CORP.

21HK 80Ninh Thuan Agricultural Products Export Joint – Stock Company (NITAGREX )

22HK 128SG Tam Tam Company

23HK 136Anh Long Seafood processing., PTE

24HK 155Cho Lon Seafood processing Enterprise ( Cholifood ) – Sai Gon Aquatic products trading joint stock company

# ***Phần IV: Phụ lục -Thông tin khác***

2/ Danh sách xuất khẩu thủy sản vào Nga

25HK 156 Binh Thoi Seafood processing Enterprise – Sai Gon  
Aquatic products trading joint stock company

26HK 173 Expo Seaproduct processing Enterprise IV – Ba Ria –  
Vung Tau Seafood processing and import – export joint  
stock company ( BASEAFOOD )

27HK 182 PACIFIC SEAFOOD CO., LTD – PSC.

28HK 216 AN LAC SEAFOOD Co., Ltd – ALSF Co., LTD

29HK 417 Thien Tue Co., Ltd

30HK 439 Trung Son PTE

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## 2/ Thông tin visa vào Nga:

Visa Nga là một chứng từ cho phép bạn lưu trú tại Nga trong một khoảng thời gian nhất định. Visa, có 2 ảnh của người được cấp dán kèm, ghi rõ ngày nhập cảnh và xuất cảnh và phải xuất trình cả khi nhập cảnh và xuất cảnh. Nếu bạn làm mất visa hoặc lưu trú tại Nga lâu hơn thời hạn visa cho phép, bạn có thể gặp rắc rối nghiêm trọng khi xuất cảnh.

Để đến Nga du lịch hay kinh doanh, bạn cần có: hộ chiếu có giá trị quốc tế (hộ chiếu của bạn phải còn hạn ít nhất 6 tháng kể từ ngày bạn hoàn thành chuyến đi), vé máy bay, giấy tờ cho phép xuất cảnh hoặc đi tiếp và visa Nga. Bạn không bắt buộc phải tiêm chủng để có thể vào Nga.

Có các loại visa sau đây:

Visa du lịch được cấp cho người nước ngoài vào Nga vì các mục đích phi kinh doanh cho thời gian lưu trú tới 30 ngày (tùy theo yêu cầu của Đại sứ quán hoặc Lãnh sự Nga).

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

2/ Thông tin visa vào Nga:

Hồ sơ xin visa du lịch gồm:

- Hộ chiếu còn ít nhất 2 trang trống và còn giá trị ít nhất 6 tháng, sau ngày dự kiến xuất cảnh ;
- 2 bản đơn xin visa đã ký với đầy đủ thông tin;
- 1 ảnh hộ chiếu mới chụp;
- Đối với khách du lịch đi theo nhóm và đi bằng tàu thủy thì cần phải có: thư xác nhận hành trình của công ty du lịch/ tàu thủy và bản sao thư xác nhận của công ty du lịch Nga được phép tổ chức tour du lịch;
- Đối với khách du lịch lẻ hành đi riêng lẻ: cần phải có xác nhận đặt phòng của khách sạn hoặc của công ty du lịch;

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **2/ Thông tin visa vào Nga:**

Visa công việc được cấp cho người nước ngoài vào Nga để làm việc/ kinh doanh. Visa công việc tiện lợi nhất đối với trường hợp bạn chưa ấn định trước được hành trình và có thể lưu trú trên lãnh thổ Nga hơn 30 ngày hoặc nhập cảnh vào Nga hơn một lần. Visa công việc cho phép bạn nhập cảnh vào Nga 2 lần với thời gian lưu trú lên tới 90 ngày. Cũng có các loại visa công việc có giá trị 3, 6 hay 12 tháng và cho phép nhập cảnh nhiều lần không hạn chế. Visa công việc chỉ có thể được cấp trên cơ sở thư mời chính thức của Bộ Nội vụ Nga hoặc của các Văn phòng khu vực của Bộ Nội vụ. Nếu chỉ có thư mời của doanh nghiệp thì đơn xin visa sẽ bị từ chối.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## 2/ Thông tin visa vào Nga:

Để xin visa công việc, bạn cần nộp các giấy tờ cần thiết cho Đại sứ quán hoặc Lãnh sự Nga, gồm:

- Hộ chiếu còn ít nhất 2 trang trống và còn giá trị ít nhất 6 tháng, sau ngày dự kiến xuất cảnh;
- 2 đơn xin visa đã điền đầy đủ và đã ký;
- 1 ảnh hộ chiếu mới chụp;
- Nếu lưu trú tại Nga hơn 3 tháng hoặc muốn xin visa nhập cảnh nhiều lần thì bạn phải nộp kết quả xét nghiệm HIV;
- Thư mời chính thức của một cơ quan/ tổ chức Nga có thẩm quyền;
- Thư mời vào Liên bang Nga phải được Bộ Ngoại giao Nga hoặc các Văn phòng khu vực của Bộ Ngoại giao, hoặc các cơ quan có thẩm quyền khác của Liên bang Nga cấp. Thư mời phải có dấu chính thức, tên và địa chỉ của người ký. Đại sứ quán Nga có thể yêu cầu nộp thư mời gốc.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

- 2/ Thông tin visa vào Nga:

Visa cá nhân cho phép bạn lưu trú tại Nga tới 90 ngày. Nếu bạn đến Nga để thăm gia đình hay bạn bè, bạn có thể xin visa cá nhân. Gia đình hoặc bạn bè mà bạn muốn đến thăm phải đến “Cơ quan di trú” để xin visa cho bạn và gửi cho bạn bản gốc thư mời. Thủ tục này tốn nhiều thời gian hơn xin visa du lịch. Hồ sơ yêu cầu gồm:

- Hộ chiếu còn hạn ít nhất 6 tháng sau ngày dự kiến kết thúc hành trình và còn ít nhất 2 trang trống;
- 2 đơn xin visa đã điền đầy đủ và đã ký;
- 1 ảnh hộ chiếu mới chụp;
- Thông báo của UVIR (Cơ quan di trú). Người mời phải nhận và gửi cho bạn thông báo bản gốc.
- Người mời phải cung cấp các thông tin sau đây: họ và tên của bạn, địa chỉ, quốc tịch, số hộ chiếu, ngày sinh, ngày đến và ngày rời Nga.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **2/ Thông tin visa vào Nga:**

Visa quá cảnh được cấp nếu bạn đi đến nước khác qua lãnh thổ Liên bang Nga. Để xin visa quá cảnh, bạn phải xuất trình visa của nước bạn định đến và bản chụp vé máy bay. Nếu bạn không có các giấy tờ này, bạn nên xin visa du lịch.

Tất cả visa Nga phải đăng ký trong vòng 72 giờ (không tính ngày nghỉ và ngày lễ) sau khi người được cấp visa nhập cảnh vào Nga.

Cần lưu ý rằng, việc không đăng ký visa là vi phạm luật pháp Liên bang Nga và có thể phát sinh các vấn đề nghiêm trọng như phạt tiền hay bắt giữ, cấm xuất cảnh v.v. Để tránh phức tạp có thể xảy ra, bạn nên đăng ký visa ngay sau khi đến Nga.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **2/ Thông tin visa vào Nga:**

Visa quá cảnh được cấp nếu bạn đi đến nước khác qua lãnh thổ Liên bang Nga. Để xin visa quá cảnh, bạn phải xuất trình visa của nước bạn định đến và bản chụp vé máy bay. Nếu bạn không có các giấy tờ này, bạn nên xin visa du lịch.

Tất cả visa Nga phải đăng ký trong vòng 72 giờ (không tính ngày nghỉ và ngày lễ) sau khi người được cấp visa nhập cảnh vào Nga.

Cần lưu ý rằng, việc không đăng ký visa là vi phạm luật pháp Liên bang Nga và có thể phát sinh các vấn đề nghiêm trọng như phạt tiền hay bắt giữ, cấm xuất cảnh v.v. Để tránh phức tạp có thể xảy ra, bạn nên đăng ký visa ngay sau khi đến Nga.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **3. Các sân bay tại Matxcova và Saint Peterburg**

Sân bay Domodedovo: Là cảng hàng không lớn nhất tại Moscow. đây có đường bay trực tiếp đến Việt nam (HN và tp HCM)

Sân bay Sheremetevo 1 và 2: (gồm 2 sân bay liên thông với nhau) - là một cảng hàng không lớn, trong đó sân bay 1 chủ yếu dành cho các chuyến bay nội địa và sân bay 2 dành cho các chuyến bay quốc tế.

Sân bay Vnukovo: Đây là sân bay phục vụ cả các chuyến bay nội địa và các chuyến bay tới các nước thuộc Cộng đồng các quốc gia độc lập.

Sân bay Bykovo: Sân bay này chủ yếu phục vụ các chuyến bay nội địa.

Sân bay Pulkovo: Sân bay St. Petersburg này có 2 khu vực đón trả khách: Pulkovo-1 (cách trung tâm thành phố 18 km) chủ yếu phục vụ các chuyến bay nội địa, và Pulkovo-2 (cách trung tâm thành phố 17 km) chủ yếu phục vụ các chuyến bay quốc tế.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **7. An ninh**

Vấn đề an ninh gần đây đang trở nên ngày càng quan trọng tại Nga. Dưới đây là một số lời khuyên bổ ích cho an ninh cá nhân tại Nga. Xin lưu ý rằng, người nước ngoài sẽ không gặp các nguy hiểm nghiêm trọng tại Nga nếu như họ tuân thủ một số các yêu cầu bắt buộc.

bạn nên chú ý, cẩn thận và điều chỉnh hành vi theo tình huống; cần phải có visa làm việc khi bạn làm việc tại Nga. Đừng tin vào những lời hứa hẹn rằng bạn có thể đổi visa sau khi bạn đã nhập cảnh vào Nga;

Đừng ký vào bất kỳ kế ước hay các tài liệu khác làm bằng ngôn ngữ mà bạn không hiểu;

Không nói gì với các cơ quan thực thi pháp luật cho đến khi nhân viên lãnh sự của bạn đến vì bất cứ điều gì bạn nói có thể có tác động tiêu cực đối với bạn và có thể trở thành căn cứ chống lại bạn;

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **7. An ninh**

Nếu bạn đi bằng xe lửa hoặc xe hơi thì nhớ mang theo đồ ăn và nước uống. Chỉ uống nước đóng chai hoặc nước đun sôi để nguội.

Không nên đi vào ban đêm một mình; không ngủ trong xe đậu ở bên đường và không cho người lạ đi nhờ. Tránh các đường phố tối hay ánh sáng yếu vào buổi tối và ban đêm.

Cẩn thận với những người tự xưng là đại diện cơ quan Chính phủ hay cảnh sát. Đôi khi khách du lịch trở thành nạn nhân của những kẻ giả danh nhân viên Chính phủ và các hình thức lừa đảo khác cùng loại.

Tránh xa các cuộc biểu tình hoặc bạo động có lý do chính trị hay lý do khác.

# ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

## **7. An ninh**

Bạn không cần phải tiêm vắc xin đặc biệt để vào Nga. Tuy nhiên, chúng tôi khuyên nghị bạn tiêm phòng chống vi rút uốn ván, bại liệt, viêm gan, bệnh dại và bệnh viêm não. Nhớ mang theo thuốc chữa bệnh và dụng cụ y tế cần thiết.

Chỉ nên mang theo người một khoản tiền mặt tối thiểu cần thiết để chi tiêu trong ngày và an toàn hơn khi bạn ký gửi số tiền còn lại trong khách sạn.

Cố gắng không đánh mất chìa khoá điện tử phòng khách sạn vì nó có thể chứa nhiều thông tin cá nhân của bạn: tên, địa chỉ nhà, số phòng khách sạn, ngày đến và ngày đi, và số thẻ tín dụng của bạn.

## ***Phần IV: Phụ lục - Thông tin khác***

9. Bảo hiểm y tế và chăm sóc sức khoẻ:

Đề đến Nga, bạn cần mua thẻ bảo hiểm y tế với mức bảo hiểm tối thiểu 15.000 USD..

Tại Matxcova, trong trường hợp khẩn cấp, bạn có thể nhận được lời khuyên và trợ giúp y tế miễn phí từ các bác sĩ giỏi, bất kể bạn có quốc tịch gì và kể cả khi bạn không có bảo hiểm y tế tại Skrifosofsky Research Medical Institute. Bạn cũng có thể yêu cầu bác sĩ chuyên khoa của Phòng khám bệnh số 2 (Semashko Polyclinics) đến khám bệnh tại chỗ cho bạn. Trong trường hợp này, bạn sẽ phải trả tiền dịch vụ.

Chúc các bạn thành công trên thị trường LB NGA!



**TRÂN TRỌNG CẢM ƠN !**